Абдуллаев А.З.

ХАРАКТЕРИСТИКА МЕХАНИЗМА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ С ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ

I. Вступление. Механизм функционирования предприятия с иностранными инвестициями неразрывно связан с понятиями «хозяйственный механизм» и «механизм функционирования предприятия».

В экономической науке советского периода широко применялся термин «хозяйственный механизм». Рассматривался хозяйственный механизм отдельного предприятия, отрасли, экономики страны в целом, то есть рассматривался хозяйственный механизм экономических систем различного уровня.

Медведев В.А. рассматривает хозяйственный механизм как «совокупность организационных структур и конкретных форм хозяйствования, методов управления и правовых норм, с помощью которых общество использует экономические законы с учетом конкретно складывающейся обстановки» [1].

Минаев Э.С. и Вииес А.Р. считают, что хозяйственный механизм предприятия – это «совокупность способов, форм, методов, количественных и качественных нормативов и показателей, с помощью которых используются объективные законы производственных и общественных отношений» [2, с. 10]. По мнению авторов, хозяйственный механизм предприятия можно рассматривать как единство четырех подсистем:

- экономической – комплекса экономических способов, методов, рычагов, нормативов, показателей, с помощью которых используются объективные экономические законы;
- социальной – совокупности способов, методов и показателей, посредством которых совершенствуются отношения между людьми в процессе хозяйственной деятельности;
- организационной – совокупности организационных решений, с помощью которых используются наиболее эффективные формы участия трудящихся в управлении производством;
- технической – совокупность технических средств управления предприятием и их организация, обеспечивающая сбор, преобразование, хранение и передачу информации для принятия оптимальных управленческих решений и осуществления контроля их выполнения.

Другие авторы, в их числе Бунича П.Г., Лапуста М.Г., Масленников В.В., Шеремет А.Д. и др. используют другое определение. Авторы считают, что «хозяйственный механизм управления – тот срез хозяйственного механизма в целом, который обеспечивает руководство экономической системой» [3], сужая понятие хозяйственного механизма.

II. Постановка проблемы. Механизм функционирования любых форм хозяйствования, в частности предприятий, является очень популярной темой исследований многих экономистов. Однако, ни одна из предложенных систем в полной мере не подходит для форм хозяйствования с иностранными инвестициями, так как не раскрывает и не учитывает все организационные аспекты деятельности такого рода образований.

III. Результаты. В теории и практике менеджмента обычно выделяют функциональные подразделения, которые применимы и к описанию организационной структуры предприятия с иностранными инвестициями, как и любой коммерческой организации. В таблице 1. мы представили суммарные сведения об основных функциональных подразделениях, присущих в большей или меньшей степени всем формам хозяйствования.

Таблица 1.Функциональные подразделения организационной структуры управления

Подразделения	Функции подразделения
Маркетинга	доставка продукта на рынок, его реклама и продажа, составление прогноза продаж
Производственное	управление производственными процессами
Плановое	разработка планов производства с учетом расчета его оптимальных размеров
Финансовое	регистрация владельцев акций и осуществление купли- продажи акций, оптимизации денежных потоков
Бухгалтерское	осуществление экономического контроля и обеспечение экономической информацией все службы системы управления
Управления персоналом	отбор при приеме на работу, аттестация, обучение и переобучение, мотивация работников
Исследовательское	поиск новых идей, источников инноваций в различных сферах деятельности предприятия
Информационное	указания, докладные записки, сведения о процессах происходящих внутри.

В конкретных условиях перечисленные в табл. 1 функциональные подразделения ПИИ могут быть объединены или, наоборот, каждое из них представлено в совокупности нескольких отделов. В зависимости от специфики предприятия в структуре организации управления могут быть и другие подразделения. Например, ПИИ может иметь подразделение по связям с общественностью.

Механизм функционирования форм хозяйствования с иностранными инвестициями, по нашему мнению, – это взаимодействие экономических и организационных рычагов, направленных на достижение производственных целей и задач. Иными словами, механизм функционирования предприятия с иностранными инвестициями – это совокупность экономических и организационных рычагов и методов, с помощью которых элементы предприятия вступают во взаимодействие, формируя связи для использования экономических ресурсов предприятия, распределения полномочий, обязанностей и ответственности.

Экономические рычаги – это набор экономических показателей, на основании которых руководство может принимать решения и оказывать влияние на хозяйственную деятельность предприятия, таких общеизвестных как цена, прибыль, доходы, отчисления, санкции, арендная плата, процентные ставки, пае-

вые взносы, вклады в уставной капитал, портфельные инвестиции, дивиденды. К методам, включаемым в механизм функционирования предприятия, относятся различные методы планирования, прогнозирования, анализа, контроля, стимулирования, которые применяются в ходе функционирования предприятия.

Ряд западных ученых, таких как Бимиш П., Джеринджер М, Киллинг П., Шейн Дж. Л. и др., исследовавших проблему оценки деятельности предприятий с иностранными инвестициями пришли к мнению, что цель участников предприятия с иностранными инвестициями не всегда заключается в максимизации прибыли, у них могут быть и другие задачи. Авторы связывают это с тем, что участники часто имеют доход сверх своей доли распределяемой прибыли, например, плату за использование лицензий на технологии, процент с продаж, отчисления за поставки оборудования. Участники предприятия с иностранными инвестициями также получают вознаграждения, не имеющие реального денежного выражения, но имеющие существенную важность – доступ к новым рынкам, повышение уровня организации производства и квалификации персонала.

Получение суммарного эффекта участия в совместном предпринимательстве, которое имеет прямое денежное и косвенное выражение, является экономическим выражением реализации интересов участников.

Основным звеном механизма функционирования предприятия с иностранными инвестициями является согласование интересов отдельных элементов. Механизм функционирования предприятия формирует систему, в которой рычаги используются для соединения отдельных элементов предприятия в единое целое.

Черкасов П.А. считает, что «хозяйственный механизм выступает как средство согласования интересов, и способность к этому определяет в значительной мере его эффективность» [2, с. 54]. Мы согласны с этим утверждением, и оно полностью подходит для предприятий с иностранными инвестициями.

Договоренность участников определяет работу механизма функционирования предприятия с иностранными инвестициями, так как все линейные и функциональные элементы механизма функционирования предприятия с иностранными инвестициями подчинены органам управления, сформированным учредителями.

Бунич П.Г. и другие соавторы отмечают, что «организационное обеспечение потому относится к обеспечивающим подсистемам, что оно зависит от первичных отношений хозяйственного механизма - необходимых линейных и функциональных подсистем» [5].

Организация деятельности предприятия с иностранными инвестициями зависит от характера производства и вида деятельности. Линейные подсистемы механизма функционирования предприятия с иностранными инвестициями определяют характер деятельности функциональных подсистем.

Гостев Б.И. и Румянцев А.Ф. отмечают, что хозяйственный механизм «включает в себя планирование, являющееся центральным звеном управления; экономические рычаги и стимулы, используемые в практике руководства хозяйством; организационную структуру хозяйственных органов, методы и стиль их работы; различные формы участия трудовых коллективов в управлении производством» [6].

По нашему мнению, в изменившихся условиях хозяйствования определение «участия трудящихся в управлении производством», должна приобрести иное качество: персонал предприятия должен принимать непосредственное участие в достижении производственных целей и задач предприятия. Персонал предприятия в рыночной экономике является не только активным участником процесса функционирования, но и является источником формирования человеческого капитала. Понятие хозяйственного механизма и его структуры вышеупомянутых авторов, по нашему мнению, носит общий характер, и неприемлем в рыночных условиях.

На микроуровне предприятие с иностранными инвестициями характеризуют отношения с учредителями, конкурентами, поставщиками, подрядчиками, потребителями, банками, страховыми компаниями, аудиторскими фирмами и местными государственными органами. На макроуровне предприятие зависит от деятельности государственных органов власти и международных организаций.

Важным вопросом при изучении механизма функционирования предприятий с иностранными инвестициями является взаимодействие предприятия с внешней средой. Механизм функционирования во многом зависит от влияния политических, экономических, географических, демографических, социально-культурных, технологических и других факторов внешней среды предприятия с иностранными инвестициями.

Однако может существовать и обратная связь – воздействие механизма функционирования на внешнюю среду. Предприятие с иностранными инвестициями является самостоятельным субъектом предпринимательской деятельности, принимающим решения в рамках правового поля, действующим в соответствии с интересами своих участников. На макроуровне предприятие с иностранными инвестициями может лоббировать свои интересы в ходе законодательного процесса, что подтверждает ситуация на рынке мобильной связи в Украине. Поведение предприятия во внешней среде – это результат действия механизма его функционирования, что подтверждает возможность влияния механизма на изменения во внешней среде предприятия.

Различия интересов участников предприятия с иностранными инвестициями могут возникать по следующим направлениям деятельности:

- различные взгляды на систему экономических стимулов и распре деление ответственности (прибыль участников; целесообразность использования прибыли и т.д.);
- планирование (поставка сырья, комплектующих их третьих источников, лишив родительские фирмы части рынка сбыта; выход на мировой рынок и т.д.);
- организационное обеспечение (разногласия при распределении должностей);
- техническое обеспечение (передача информации без мер предосторожности, что приведет к превращению предприятия с иностранными инвестициями в потенциального конкурента).

Противоречия могут возникать при применении практически любых рычагов механизма функциони-

рования: условия поставок, определении цены, стандартов качества и др. Юридическая основа и регламентация учредительских договоров не в состоянии устранить эти противоречия.

IV. Выводы. Центральной проблемой создания и функционирования предприятия с иностранными инвестициями является поиск баланса экономических интересов участников. Проблемы функционирования также связаны с тем, что в рамках предприятия с иностранными инвестициями объединяются партнеры из разных стран с разным уровнем развития экономики, с разными культурами, национальными традициями. Из этого следует, что и подход к решению проблем в случае совпадения интересов у менеджеров из разных стран может быть различным.

Мы считаем, что создание предприятий с иностранными инвестициями является более предпочтительной формой привлечения прямых иностранных инвестиций в украинскую экономику. Для многих украинских предприятий это является реальной возможностью выживания. Уменьшение банкротств ведет к предотвращению опасности возникновения социальных проблем, что соответствует интересам любого государства.

Государственное регулирование прямых иностранных инвестиций во многих развивающихся странах направлено на стимулирование развития именно совместного предпринимательства. Государственного регулирование привлечения иностранных инвестиций не сводится к провозглашению «открытости» экономики, а требует реальных действий по разработке и осуществлению экономической политики, направленной на привлечение иностранного капитала.

Источники и литература

1. Медведев В.А. Политическая экономия. – М.: Политиздат, 1990.
2. Хозяйственный механизм предприятия: концепция, методы, практика. Под ред. Минаева Э.С., Виес А.Р. – М.: Изд-воМАИ, 1991.
3. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. – М.: ИНФРА-М, 2002.
4. Бунич П.Г. Хозяйственный механизм управления экономикой СССР. – М.: Экономика, 1991.
5. Гостев Б.И., Румянцев А.Ф. Совершенствование хозяйственного механизма. – Минск: Правда, 1980.

Ваниева Э.А.

РЕКРЕАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ КРЫМА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Ключевым вопросом устойчивого развития АР Крым является вопрос о том, что способно оживить туристическую деятельность в будущем. Возрождение Крыма связывают с его богатыми рекреационными ресурсами.

Рекреационные ресурсы – это совокупность естественных, природно-технических, социально-экономических комплексов и их элементов, которые оказывают содействие восстановлению и развитию физических и духовных сил человека, его трудоспособности.

Различают естественные и социально-экономические (или естественные и культурно-исторические) ресурсы рекреационной деятельности.

Естественные рекреационные ресурсы – это особенности природы, естественные и природно-технические геосистемы, тела, явления природы, их компоненты и свойства, природоохранные объекты.

Социально-экономические рекреационные ресурсы – культурные объекты, памятки истории, архитектуры, этнографические особенности территории [1].

Анализ последних публикаций свидетельствует о том, что ряд работ посвящены вопросам изучения рекреационного потенциала на примере Крымского предгорья [2], оценке рекреационных ресурсов [3]. Однако проблемы эффективного использования рекреационных ресурсов в комплексе изучены недостаточно и требуют наиболее полного рассмотрения, что и обуславливает актуальность темы.

Целью статьи является оценка рекреационных ресурсов, изучение путей повышения их эффективного использования.

Исходя из цели ставятся следующие задачи:

- дать характеристику рекреационным ресурсам и их классификацию;
- раскрыть основные проблемы по использованию рекреационных ресурсов;
- определить пути повышения эффективного использования рекреационных ресурсов Крыма.

В 90-х гг. в Крыму ежегодно отдыхало и путешествовало до 10 млн. человек. Такое представление, как об эффективном использовании ресурсов ошибочно, поскольку на данный момент при менее значительных показателях отдохнувших в Крыму уже существенны проблемы рекреационной нагрузки на отдельные курортные зоны, и, как следствие, заметно разрушение экосистем. Проблема может быть, конечно, решена за счет перераспределения рекреационной нагрузки на другие регионы, однако важным моментом должно стать повышение сервиса туристической инфраструктуры до уровня, соответствующего требованиям элитного туризма.

По последним данным Государственного комитета Украины по туризму, в 2005 году в Крым приедет отдыхающих на 10–11% больше, нежели в предыдущем сезоне.

Специалисты Госкомитета выяснили, что среди наиболее привлекательных для отдыха регионов Украины лидирует Крымский полуостров. К началу курортного сезона Крымский центр гуманитарных исследований обнародовал результаты социологического исследования, проведенного летом минувшего года среди людей, отдыхавших на территории автономии. В ходе социологического опроса на железнодорожном вокзале Симферополя были опрошены четыре тысячи убывающих из Крыма граждан. Подавляющее большинство из тех, кто отдыхал в Ялте и Алуште, высоко оценили природное разнообразие этих