

увеличиться в ЕС с 1:3 в 1995 году до 1:2 в 2050 году. Этот сдвиг означает обострение нехватки трудовых ресурсов, из которых черпается рабочая сила, содержащая общество, в том числе его нетрудоспособных членов.

По прогнозам ООН, в 2000–2050 гг. развитым странам для поддержания численности населения, в особенности его экономически активной части, необходима существенная компенсирующая (компенсаторная) нетто-иммиграция. По причине молодого и среднего возраста, а также высокой рождаемости у иммигрантов их приток снижает средний возраст, хотя и не очень существенно, население принимающих стран. Однако, как считает Дж. Тапинос, «иммиграция способна временно предотвратить сокращение населения, но отнюдь не решает проблему его старения» [2]. В этом отношении в качестве референтных могут служить последствия предыдущих волн иммиграции. В 50–70 гг. прошлого столетия средний возраст иммигрантов был примерно на 4–5 лет ниже, чем у коренного населения развитых стран, и, по всей вероятности, в результате этого к началу 80-х гг. средний возраст жителей Австралии уменьшился на 1,4 года, Бельгии – на 1,8, Швеции – на 0,7 года [3].

При этом иммиграция оказывает неоднозначное влияние на соотношение работающего и неработающего населения. Трудовая иммиграция, безусловно, является каналом пополнения рабочей силы. Однако переселение по линии воссоединения семей автоматически увеличивает и количество иждивенцев. Так, в ФРГ в 1972 году, в пик трудовой иммиграции, доля занятых среди иностранцев достигла 65%, но к 1981 году с прекращением массового ввоза рабочей силы извне она упала до 17%, тогда как среди немцев соответствующий показатель составил 44%. При нынешнем росте спроса на импортную рабочую силу развитые страны вновь селективно расширяют временный прием экономических мигрантов, стремясь одновременно рационализировать приток иностранцев по гуманитарным каналам.

Следует отметить, что в западных странах периодически возникают временные и сезонные нехватки неквалифицированного персонала, необходимого для выполнения тяжелых, грязных, опасных и низкооплачиваемых работ, от которых отказываются местные жители, основной дефицит наемного труда ощущается в группах высококвалифицированных специалистов технического профиля и квалифицированных рабочих среднего уровня. Так, в Австралии специалистов в области информационных технологий на 2001–2006 г.г. оценивается в 27,5 тыс., причем ей сопутствует также и дефицит квалифицированных и сезонных рабочих [4]. А, в Нидерландах в 90-е годы среди наиболее трудно заполняемых были вакансии слесарей и сварщиков, строителей и пищевиков, причем в наибольшей степени, естественно, в тех секторах, где предлагаются худшие условия труда (минимальная заработная плата, тяжелый характер и плохая гигиена труда, нерегулярные формы занятости).

Таким образом, увеличивая трудовые ресурсы и заполняя особые ниши в сфере занятости при устойчивом демографическом спаде и усилении диспропорций на рынке труда, иммиграция выполняет в принимающем обществе важную социально-экономическую функцию. Активно же используемые западными странами строительство предприятий за рубежом и экспорт рабочих мест, модернизация производства и повышение производительности национальных кадров, мобилизация экономически неактивного населения (женщин, пожилых работников) и т.п. могут способствовать лишь частичному решению проблемы нехватки рабочей силы. Поэтому, западные страны, учитывая ограниченность своих трудовых ресурсов, будут по-прежнему «держат двери открытыми» для определенных категорий мигрантов.

Источники и литература

1. Rasmussen H.K. No Entry. Immigration Policy in Europe. – Copenhagen, 1997. – P. 139-141.
2. Revue d'economie politique. – 2001. – № 4. – P. 591.
3. Stalker P. Workers without frontiers: Impactos globalization on international Migration Boulder, 2000. – P. 48.
4. Tendences des Migration Internationelles. P. 134.

Ильчевич М.И.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРОМИНВЕСТБАНКА

Общая характеристика Проминвестбанка. Банк был зарегистрирован Национальным банком Украины 26 августа 1992 года. С провозглашением независимости Украины банк вышел из состава Промстройбанка СССР и сначала функционировал как государственно-коммерческий, а потом провёл акционирование. Поскольку банк был зарегистрирован как акционерное общество закрытого типа, его акции в свободную торговлю не поступали. Они распространялись среди работников предприятий и организаций, которые обслуживались отделениями банка, а так же работниками банка. Небольшая часть – 24% акций была распространена между негосударственными коммерческими предприятиями – клиентами банка. Проминвестбанк постоянно наращивал и концентрировал свои ресурсы на приоритетных направлениях развития экономики. Кредитные ресурсы банка на начало 2003 года составили 5,1 млрд. грн. Общие активы банка превысили в эквиваленте 1 млрд. дол. США. Капитал банка с учетом созданных резервов достиг 1,2 млрд. грн. Это наибольший капитал среди всех украинских банков, который дает возможность выдавать одному заемщику кредиты в объеме более чем 200 млн. грн. [1]. За 10 лет в экономику вложено кредитов на сумму более чем 27 млрд. дол. США. Кредитный портфель банка вырос в 650 раз и на конец 2002 года достиг 4,4 млрд. грн. [2].

В 2002 году Проминвестбанк, единственный среди украинских банков, вошел в 1000 ведущих банков мира и 20 крупнейших банков Центральной та Восточной Европы.

Корреспондентские отношения с банками западных стран. Для современного украинского банка важным элементом в организации своей деятельности является качественное построение системы корреспондентских отношений с крупными зарубежными банками, так как это способствует снижению валютного риска по средствам того, что валютные средства, находящиеся на счетах в зарубежных банках защищены от колебаний курса, связанные с политической и экономической нестабильностью, на внутреннем рынке Украины. Проминвестбанк сосредоточил свои валютные средства на 196 корреспондентских счетах «ностро» в 67 заграничных банках, из них 148 корреспондентских счетов функционируют в 38 банках стран СНГ и Балтии, а 48 в 29 западных банках. Наибольшие объемы расчетов осуществляются через ряд иностранных банков, где Проминвестбанк Украины заработал хорошую репутацию: Дойче банк, Комерц банк, Дрезнер банк, Кредит Свис Ферст Бостон, ЮБС АГ, Банк оф Нью-Йорк, Уникредито Италияно, Банк Националь де Пари, Банк Австрия/Кредитанштальт, Нешинел Вестминстер Банк и другие.

Для эффективной организации сети корреспондентских счетов Проминвестбанка отбор банков-корреспондентов осу-

ществляется на основании рейтинговых оценок ведущих рейтинговых компаний. : «Стандарт энд Пуерс», «Мудис», «Фитч/ИБКА», «Томсон». Помимо этого, Проминвестбанком разработаны собственные критерии подбора банков-корреспондентов, утвержденные объемы средств для размещения в каждом банке, предусмотренные процедуры внутреннего контроля операций по счетам «ностро» [3, с.73-74].

В своей работе с иностранными банками Проминвестбанк Украины прилагает все усилия для избежания риска платежей. Так, банк постоянно пересматривает лимиты, установленные для иностранных банков касательно осуществления операций на валютном рынке и рынке межбанковских кредитов; лимиты остатков средств на корреспондентских счетах; а так же лимиты для форексных операций и операций на рынке капиталов.

Открытие корсчетов в иностранных банках осуществляется в соответствии с Общими Правилами работы по корсчетам при отсутствии двусторонних договоров. Правила разработаны иностранными банками и имеют односторонний характер. С Банк оф Нью-Йорк и Банкерс Траст, город Нью-Йорк в 1994 году подписаны общие условия по ведению отдельных операций.

Из анализа деятельности банка можно сделать следующие выводы:

- В своей работе с иностранными банками Проминвестбанк Украины прилагает все усилия для избежания риска платежей. Так, банк постоянно пересматривает лимиты, установленные для иностранных банков касательно осуществления операций на валютном рынке и рынке межбанковских кредитов; лимиты остатков средств на корреспондентских счетах; а так же лимиты для форексных операций и операций на рынке капиталов.
- Для современного украинского банка важным элементом в организации своей деятельности является качественное построение системы корреспондентских отношений с крупными зарубежными банками, так как это способствует снижению валютного риска по средствам того, что валютные средства, находящиеся на счетах в зарубежных банках защищены от колебаний курса, связанные с политической и экономической нестабильностью, на внутреннем рынке Украины.
- Для осуществления операций в Украине 9 зарубежным банкам в Проминвестбанке открыто 10 счетов. Для оперативного бесперебойного осуществления расчетов и с целью диверсификации рисков в 2002 году сеть корреспондентских счетов НОСТРО увеличено на 6 счетов.

Из этого следует, что важным аспектом деятельности Проминвестбанка является создание условий для качественного обслуживания внешнеэкономических отношений клиентов, предоставление им активной финансовой помощи и обеспечение бесперебойности платежей, развития и укрепления экспортного потенциала страны.

Источники и литература

1. Годовой отчет 2003, Проминвестбанк.
2. Годовой отчет 2002, Проминвестбанк.
3. Матвиенко П. В. Проминвестбанк в экономической системе Украины – Київ: Наукова думка, 2000. – 111с.

Казарин П.В. ИНВЕСТИЦИОННЫЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ НА РЫНКЕ МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ УКРАИНЫ

1. За последние 5 лет наблюдается интенсивный рост иностранных инвестиций в украинскую экономику. Это обусловлено определенными успехами в улучшении общего инвестиционного климата, совершенствовании законодательства и повышении темпов экономического роста. Так, например, на 1 января 2000 года прямые иностранные инвестиции в экономику Украины составляли 3 281,8 млн. долл., а к 1 января 2005 года общий объем иностранных капиталовложений достиг отметки в 8 353,9 млн. долл. В числе основных инвесторов – США, Кипр, Великобритания, Нидерланды, Германия, Россия.
2. В Украине рынок мобильной связи является одним из наиболее рентабельных и динамично развивающихся. Для иллюстрации: в 2003 году доходы от предоставления услуг связи составили 13 225,5 млн. грн., в 2004 – 21 126,3 млн. грн., а в январе 2005 года – 1 879,9 млн. грн. При этом доля мобильной связи в общем уровне доходов неуклонно растет: в 2003 году она составляла 29,2 %, в 2004 – уже 44,7 %, а по состоянию на январь 2005 года из всех доходов от связи на долю сотовой связи приходится 48,3 %.
3. Безусловно, приведённые выше темпы развития в абсолютных и относительных показателях отрасли мобильной связи подчёркивают высокий уровень рентабельности инвестиций в данную сферу. Так в 2003 году российское ОАО «Мобильные телесистемы» (МТС) выкупило 100 % акций ЗАО «Украинская мобильная связь» и объявило о своих планах по расширению компании. Собственник другой компании – «Киевстар GSM» норвежская фирма Telenor в том же 2003 году заявила о планах осуществления крупных инвестиций в целях удержания лидирующих позиций на рынке.
4. Сегодня отрасль мобильной связи является достаточно наукоемкой сферой. Данный факт обуславливается интенсивным развитием технологий сотовой связи и мировой тенденцией постепенного перехода к технологиям связи третьего поколения (первым был стандарт NMT – Nordic Mobile Telephone, вторым – GSM - Global System for Mobile Communications). Одним из немаловажных факторов также является постепенное вытеснение в Европе фиксированных телефонных линий мобильной связью. Например, в 2003 году суммарное количество времени разговоров по проводным телефонам сократилось на 5%, а само число проводных линий сократилось на 500 тыс.
5. В Украине постепенно внедряются технологические инновации в области мобильной связи. Так, например, некоторые операторы ввели в действие услугу GPRS – General Packet Radio System, обеспечивающую доступ в Интернет на скорости до 115 Kbps. Подобные технологические новинки призваны расширить сферу применения мобильного телефона и предоставить пользователям комплексный пакет услуг.
6. Одна из основных задач, которую ставят сегодня перед собой компании мобильной связи – максимально расширить клиентскую базу. Для этого за последние два года на рынке появились сразу несколько т.н. виртуальных операторов (Джинс, djuice, life:), Мобі), которые проводят иную маркетинговую политику нежели материнские компании. Основная цель виртуальных операторов – привлечь молодёжную аудиторию, путём установления невысоких цен на стартовые пакеты и проведения акций со снижением цен.